

# Whitepaper

Видение, токеномика и дорожная карта проекта Baton

Дата генерации PDF: 8 мая 2026 г.

---

## Видение и миссия

Доступность: Упрощаем вход в мир TON и Web3 для каждого пользователя

Сообщество: Создаём активное сообщество, где каждый может влиять на развитие

Экономика: Токеномика с механизмом buyback создаёт устойчивую экономическую модель

---

## Дорожная карта

Фаза 1: Запуск (Q1 2025)

- Запуск Telegram Mini App
- Листинг токена BTN на STON.fi
- Создание сообщества
- Базовый каталог проектов

Фаза 2: Развитие (Q3 2025)

- Интеграция AI-агента Айзи
- Система голосования и отзывов
- Реферальная программа
- Квесты и airdrop-колесо

Фаза 3: Масштабирование (Q1 2026)

- Baton Compass — каталог .ton сайтов
- Расширенная аналитика проектов
- Партнёрства с TON-проектами
- Листинг на DeDust

Фаза 4: Экосистема (Q4 2026)

- SDK для интеграции Baton
- Расширенные возможности Айзи
- Governance для держателей BTN

- Мобильное приложение

## Ключевые показатели

- 1B - Общий саплай
- 70% - Доля на buyback
- 200M - Аирдроп
- 250M - Команда

## Подробные разделы whitepaper

### Резюме для читателя

Настоящий документ описывает видение, продуктовую модель, токеномику и стратегию развития Baton — платформы для открытия экосистемы Telegram и TON массовому пользователю. Цель whitepaper — зафиксировать логику продукта и распределения ценности так, чтобы держатели BTN, партнёры и сообщество опирались на единый источник правды.

Baton объединяет каталог сервисов, социальные сигналы доверия (рейтинги и отзывы), образовательный контур через AI-агента Aizi и навигацию по .top-сайтам (Compass). Токен BTN связывает участие пользователей, рост сети и долгосрочную устойчивость модели, включая механики buyback и вознаграждений.

Документ носит информационный характер, не является офертой и не призывает к покупке ценных бумаг в какой-либо юрисдикции. Реализация отдельных функций может эволюционировать с учётом регуляторной среды и технических ограничений.

### Рынок TON и окно возможностей

Интеграция TON с Telegram создаёт редкое сочетание распределения (миллиарды потенциальных касаний), низкой задержки входа в мини-приложения и растущего числа независимых разработчиков. Пользователь уже находится в привычном мессенджере; задача экосистемы — безопасно перевести его от «просто чата» к осмысленным сервисам on-chain.

При этом рынок перегружен шумом: сотни ботов, каналов и приложений конкурируют за внимание без прозрачных сигналов качества. Baton позиционируется как слой доверия и структуры: пользователь видит проверенный каталог, понятные описания и социальное подтверждение, а не случайный набор ссылок.

- Масштабируемое распределение через Telegram-native сценарии.
- Дефицит внимания и доверия как ключевая боль рынка.
- Структурированный каталог как конкурентное преимущество Baton.

### Проблема пользователя и ограничения текущего UX

Новичку сложно отличить легитимный сервис от клонов и фишинга; опытному пользователю надоело переключаться между десятком интерфейсов без единой карты экосистемы. Отсутствие

стандартизированных отзывов и рейтингов ухудшает дисциплину рынка и повышает репутационные риски для честных команд.

Образовательный разрыв остаётся высоким: даже простые действия (подключение кошелька, своп, стейкинг) требуют контекста, который сегодня разбросан по статьям и видео. Baton решает это через подсказки в продукте и диалог с Aizi, снижая порог первого успешного сценария.

## **Решение Baton: ценность и ключевые модули**

Baton строится вокруг простого обещания: «найти — понять — довериться — действовать». Mini App и веб-интерфейс дают быстрый вход; каталог и ранжирование помогают выбрать сервис; отзывы фиксируют репутацию; реферальные и квестовые механики стимулируют органический рост.

AI-агент Aizi выполняет роль персонального проводника по базовым темам Web3 и продуктовым сценариям Baton, снижая нагрузку на поддержку и повышая удержание. Compass расширяет горизонт на .top-домены, помогая пользователю ориентироваться веб-слое TON без потери контекста безопасности.

- Единая точка входа: Mini App + веб-клиент.
- Каталог, ранжирование и отзывы как «инфраструктура доверия».
- Aizi и Compass — обучение и расширенная навигация.

## **Пользовательские сценарии и путь в продукте**

Типичный поток начинается с поиска сервиса или рекомендации внутри сообщества. Пользователь открывает карточку проекта, читает метрики доверия и отзывы, задаёт уточняющий вопрос Aizi и переходит в целевое приложение уже с базовым пониманием рисков.

Для возвращающихся пользователей важны квесты, персонализированные подсказки и реферальные награды, фиксирующие вклад в рост сети. Такой цикл повышает LTV и создаёт измеримую активность, связанную с полезностью BTN.

## **Техническая архитектура и принципы устойчивости**

Архитектура Baton модульная: клиентские приложения, бэкенд-сервисы каталога и рейтинга, интеграции с TON и Telegram Bot API, а также конвейер данных для аналитики и антиабуза. Масштабирование проектируется по независимым сервисам с явными контрактами API.

Наблюдаемость (метрики, логи, трассировки) и поэтапные релизы снижают операционный риск. Критические изменения токеномики или правил платформы планируются с публичной коммуникацией и окном на обратную связь сообщества.

- Сервисная декомпозиция и версионизируемые API.
- Мониторинг, алёрты и playbooks инцидентов.
- Согласованные релизы для снижения регрессий.

## **Токен BTN: утилиты, участие и согласованность стимулов**

BTN задуман как внутренний актив экосистемы Baton: он участвует в механиках вознаграждений за действия, может интегрироваться в специальные возможности приложения и формировать долгосрочный каркас для сообщества (в том числе через эволюцию governance). Эмиссия и распределение подчинены правилу прозрачности: пользователи должны понимать, за какой вклад и в каком горизонте они получают ценность.

Связка «активность продукта ↔ спрос на токен» поддерживается практическими сценариями: квесты, airdrop-активности, реферальные бонусы и будущие формы стейкинга или голосования — по мере зрелости регуляторной базы и техники.

## **Токеномика: эмиссия, buyback и ключевые параметры**

Заявленный общий объём эмиссии BTN составляет 1 миллиард токенов. Существенная часть экономической модели опирается на программу buyback: до 70% доходов платформы может направляться на выкуп токенов с рынка согласно заранее опубликованным правилам и отчётности, что создаёт устойчивую связь между успехом продукта и ликвидностью вторичного рынка.

Планируется значительный объём распределения через airdrop (ориентир — 200 млн BTN) как механизм масштабирования сообщества, а также выделение до 250 млн BTN на долю команды и долгосрочное развитие — как правило с графиком вестинга для согласования горизонтов с пользователями. Точные проценты по каждой категории публикуются в официальной документации и могут уточняться до запуска, но не противоречат ключевым публичным метрикам, указанным на сайте проекта.

- 1 000 000 000 BTN — верхняя граница эмиссии.
- До 70% доходов — потенциальный объём buyback (по правилам платформы).
- ~200 млн BTN — ориентир по community airdrop.
- ~250 млн BTN — пул команды и развития (с вестингом).

## **Безопасность, приватность и ответственное развитие**

Baton следует практикам минимально необходимого сбора данных: хранение и обработка персональной информации регламентируются политиками, доступными с момента публичного запуска соответствующих функций. Пользовательские ключи и кастодиальные модели не заменяют базовую гигиену — ссылки на официальные приложения, проверка адресов контрактов и явные предупреждения о рисках фишинга.

Образовательный контент и подсказки Aizi не являются персональной инвестиционной рекомендацией. Команда поощряет самостоятельную проверку фактов и осторожность при взаимодействии с любыми сторонними протоколами.

## **Go-to-market, партнёрства и развитие сообщества**

Стратегия выхода на рынок опирается на органические каналы Telegram: публичный канал проекта, взаимодействие с TON- и mini-app-командами, коллаборации с образовательными и

медиа-площадками. Партнёрские интеграции ускоряют встраивание Baton в пользовательские привычки без агрессивного перформанс-маркетинга на старте.

Сообщество получает прозрачные артефакты: roadmap, отчёты по метрикам, AMA и открытые каналы обратной связи. Это снижает асимметрию информации и укрепляет долгосрочное доверие к команде.

- Партнёрские интеграции вместо «широкой» рекламы на старте.
- Реферальные и социальные механики как органический двигатель.
- Регулярная коммуникация и отчётность перед сообществом.

## **Риски, ограничения и управление ими**

К числу рыночных рисков относятся волатильность криптоактивов, изменение интереса к TON и конкуренция со стороны других каталогов или мессенджерных экосистем. Технологические риски включают сбои интеграций, векторы злоупотреблений и необходимость постоянного обновления безопасности.

Регуляторная неопределённость в отдельных странах может повлиять на доступность функций или механик распределения токенов. Команда применяет поэтапное включение возможностей, локальные дисклеймеры и консультации с юридическими советниками там, где это необходимо.

- Рыночная и техническая волатильность — базовое допущение модели.
- Поэтапный запуск снижает экспозицию по регуляторике.
- Прозрачная коммуникация при инцидентах обязательна.

## **Governance и эволюция протокола**

По мере зрелости продукта Baton планирует расширять роль сообщества в приоритизации функций, параметрах репутационной модели и политике модерации контента. Формальные механизмы голосования для держателей BTN вводятся постепенно, с акцентом на защиту от захвата сети и сохранение скорости разработки.

Изменения, затрагивающие токеномику или права пользователей, проходят публичный цикл предложений и обратной связи. Исполнительная команда сохраняет операционный контроль на ранних стадиях, но стремится к предсказуемой передаче полномочий по мере децентрализации инфраструктуры.

## **Ограничение ответственности и правовая информация**

Настоящий whitepaper не является проспектом эмиссии ценных бумаг, инвестиционной рекомендацией или призывом к покупке BTN в любой стране. Информация может быть неполной или устаревшей; читатель обязан самостоятельно проводить должную проверку (due diligence) и консультироваться с независимыми профессионалами.

Участие в использовании токенов и DeFi-сервисов связано с высоким риском потери капитала.

Прошлые результаты работы платформы не гарантируют будущую доходность. Baton, его аффилированные лица и разработчики, насколько это допускается применимым правом, ограничивают свою ответственность в максимальной степени.

Обновлённая версия документа публикуется на официальных ресурсах проекта. При расхождениях между переводами приоритет имеет редакция, указанная командой как основная для юридических целей, если таковая определена.